

Asociación de Dirigentes de Marketing del Uruguay. Departamento de Capacitación Empresarial. 🔕 098 788 999 / 2902 5611\* / Paraguay 1267, Montevideo, Uruguay.









# **ESPECIALISTA EN GERENCIA**

"Habilidades Blandas para Mandos Medios"

1a. Edición 2026 - Semi Presencial

## **Objetivos**

Desarrollar las competencias clave que hoy requieren los líderes:

- √ Adaptarse al cambio y al entorno VICA
- √ Gestionar personas y equipos de manera efectiva
- √ Potenciar la inteligencia emocional y la comunicación
- ✓ Convertirse en un líder coach orientado a resultados

## ¿A quién está dirigido?

- ✓ Gerentes, jefes, supervisores y mandos medios.
- ✓ Profesionales que busquen fortalecer su liderazgo y capacidad de gestión.

## Metodología

- (B) Clases virtuales en vivo para teoría y conceptos.
- Clases presenciales en ADM para prácticas, dinámicas y casos reales (a consideración del grupo)
- ♥ Enfoque participativo: ejercicios, role playing, coaching grupal y análisis de situaciones reales.



Asociación de Dirigentes de Marketing del Uruguay. Departamento de Capacitación Empresarial. 🜀 098 788 999 / 2902 5611" / Paraguay 1267, Montevideo, Uruguay.

## Perfil del egresado

Al finalizar, estarás preparado para:

- ✓ Liderar con visión estratégica y adaptativa.
- ✓ Diseñar procesos y gestionar el cambio organizacional.
- ✓ Ser referente motivador, mentor y coach de equipos.
- ✓ Potenciar el desempeño y bienestar de tu equipo.

### **Programa**

#### 1. Inteligencia Emocional para Líderes – 4 clases / 10 horas

El objetivo es trabajar en las diferentes herramientas para generar una postura personal gerencial positiva que potencie el trabajo en equipo y vínculos interpersonales sanos, que impacten en el clima interno

Docente: Laura Di Carlo

Psicóloga y coach organizacional con amplia trayectoria en dirección de RRHH en empresas multinacionales.

#### 2. Comunicación Personal y Organizacional – 5 clases / 12,5 horas

La comunicación es un elemento de gran importancia en las relaciones humanas, el ser humano por naturaleza necesita relacionarse con otras personas para poder satisfacer sus necesidades de afecto y socialización, y esto lo logra a través de diversos medios de comunicación

Docente: Tabaré A. Delgado

Máster en Comunicación Organizacional y consultor con más de 15 años de experiencia en Latinoamérica y Europa.

#### 3. Negociación Efectiva – 4 clases / 10 horas

Entendemos la negociación como parte de la actividad profesional diaria, requiere tanto de procedimientos como de habilidades y actitudes personales. Este seminario apunta a reducir las inhibiciones naturales, aumentar la flexibilidad personal y desarrollar las habilidades necesarias para ser buenos negociadores.

Asociación de Dirigentes de Marketing del Uruguay. Departamento de Capacitación Empresarial. 🔕 098 788 999 / 2902 5611\* / Paraguay 1267, Montevideo, Uruguay.

Docente: Marcelo Barzelli

Especialista en negociación certificado en metodología Harvard, con más de 20 años de experiencia.

#### 4. Desarrollo de Equipos – 4 clases / 10 horas

Con este curso buscamos identificar claras debilidades en los procesos actuales de conformación, integración y desarrollo de espacios colectivos de trabajo, que pueden explicar los escasos resultados que en general se alcanzan, y el desaprovechamiento de las capacidades y potencialidades presentes en los grupos disponibles.

Docente: Hugo Aranco

Consultor senior en gestión humana y calidad, con más de 30 años de experiencia en empresas y organizaciones.

### 5. Liderazgo y Coaching - 7 clases / 17,5 horas

El objetivo del módulo es identificar y aprender a desarrollar el liderazgo como un aspecto fundamental del desarrollo del jefe o gerente. Brinda entrenamiento práctico, con foco en el desarrollo de competencias para liderar y gestionar con éxito equipos de trabajo y transformarse en un verdadero coach gestor de personas, y así obtener éxito en los objetivos de la empresa.

Docente: Alejandro Rosa

Consultor internacional en liderazgo y cambio organizacional, coach ejecutivo certificado.

**Trabajo Final en Aula:** Aplicación práctica integradora.

## Cronograma

#### ESPECIALISTA EN GERENCIA - Lunes y Miércoles de 19:00 a 21:30

	MATERIA	DOCENTE	CLASES	FECHAS			
1° Edición	Inteligencia Emocional	Laura Di Carlo	4	9/3/2026	11/3/2026	16/3/2026	18/3/2026
	Comunicación Efectiva	Tabaré A. Delgado	4	23/3/2026	25/3/2026	6/4/2026	8/4/2026
	Negociación	Marcelo Barzelli	4	13/4/2026	20/4/2026	27/4/2026	4/5/2026
	Desarrollo de Equipos	Hugo Aranco	4	15/4/2026	22/4/2026	29/4/2026	6/5/2026
	iderazgo y Coaching Alejandro Rosa	7	11/5/2026	13/5/2026	20/5/2026	25/5/2026	
	Lidorazgo y Codorning	7 Hojandro Roda	,	27/5/2026	1/6/2026	3/6/2026	
	Trabajo Final	Hugo Aranco	1	8/6/2026			
			24				

Asociación de Dirigentes de Marketing del Uruguay. Departamento de Capacitación Empresarial. (6) 098 788 999 / 2902 5611\* / Paraguay 1267, Montevideo, Uruguay.

El Departamento de Formación Empresarial de ADM, se reserva el derecho modificar el orden y fecha del cronograma, así como los docentes responsables de cada módulo si fuera necesario. La adjudicación de docentes a los distintos Módulos y el orden de los módulos es responsabilidad de la Coordinación del Departamento de Formación de ADM y puede variar según la disponibilidad de los integrantes del equipo al momento del respectivo dictado.

Coordinador Académico: Mag. Eduardo Ríos Sapia

- Bonificaciones por inscripción temprana y convenios empresariales.
- \*Sujeto a condiciones y aprobación por parte de INEFOP
- No te quedes afuera de esta experiencia transformadora.
- Cupos limitados Inscríbete hoy mismo.